



Fachanwälte | Rechtsanwälte
Neuerburg | Peters

Mandats-Ablauf

Vertrauen

Vertrauen ist der Anfang von allem. Schon Ihr erster Anruf bei uns beweist uns das. Deshalb ist Ihr **Ersttelefonat** mit uns generell kostenfrei.

Termin

Unsere schweigepflichtigen, geschulten Assistentinnen notieren den Kern Ihres Wunsches und geben Ihnen einen **Gesprächs-Termin** mit dem passenden Anwalt. Von ihnen erhalten Sie zur Vorbereitung den Mandanten - **Datenbogen** sowie **Unterlagenlisten**, damit wir keine Zeit verlieren. Manchmal ist sofort ein Telefonat mit dem passenden Anwalt möglich.

Weitere Informationen

Unsere Assistentin mailt oder faxt Ihnen außerdem - auf Wunsch - unsere **Anfahrtskizze**, unsere **Broschüre** sowie einen unserer **Aufsätze** über Ihr Rechtsthema.

Telefonat mit Anwalt?

NP-Anwälte geben - ohne Aktenkenntnis - niemals Rechtsrat am Telefon, können bisweilen aber unverbindlich abschätzen, welche **Chancen** Ihr Vorhaben hat. Dazu erhalten Sie auf Wunsch einen **kurzfristigen, kostenlosen Telefontermin** mit einem Anwalt. Während des Mandats führen die Anwälte oft **telefonische Beratungsgespräche** durch. Wir verwenden - besonders, wenn unsere Mandanten im Ausland sind - dazu auf Wunsch auch **Skype**. Dabei berechnen wir (Honorarstruktur) nur genau jene Minutenzahl, die wir für Sie tätig sind.

Ablehnung von Mandaten

Wir lehnen Mandate ab, in deren Thema wir **keine Spezialisten** sind. Wir empfehlen dann Spezialisten aus unserem langjährig erprobten **Netzwerk mit versierten Kollegen in den Rechtsgebieten**

- Strafrecht (außer Verkehrsstrafrecht!),

- Sozialrecht,
- Ausländerrecht,
- IT-Recht,
- Transportrecht,
- Marken-, Patent- und Urheberrecht,
- Medienrecht, Presserecht,
- Verwaltungsrecht (außer Öffentliches Baurecht!).

Wir lehnen Mandate auch ab, in denen **Ihre Kosten** höher sind als der Gegenstandswert. Auch in diesem Fall geben wir **Tipps zur Lösung**.

Erstgespräch

Zu Ihrem Erstgespräch bringen Sie notwendige **Unterlagen** bereits mit. So gewinnen wir viel Zeit und ersparen uns Ärger. Der Anwalt nimmt Ihr **Ziel** auf, gibt eine **Einschätzung** über **Chancen, Risiken, Dauer** und **Umfang** des Mandats und klären Sie über Ihre **Kosten**, Ihre weiteren "**Hausaufgaben**" und über unser **weiteres Vorgehen** auf. Wir entscheiden gemeinsam eine **Strategie**. Falls ein Mandat entstehen soll, unterschreiben Sie den **Mandatsvertrag** (Vollmacht) und die **Honorarinformation**.

Honorare

Wir sagen unseren Mandanten bei der ersten Gelegenheit so genau wie möglich, mit welchen **Kosten** sie zu rechnen haben. Lesen Sie alle Details in unserer Honorarinformation.

Transparenz und Strategie

Wir helfen, Ihr Ziel zu erreichen. Nicht umgekehrt! Dazu entwickeln wir die Strategie immer mit unseren Mandanten zusammen: Welche Forderungen stellen wir? Wie stärken wir unsere Beweise? Welchen Zusammenhang können wir beweisen? Unser **Anspruchsschreiben** geht dann an die Gegenseite. Wir überwachen, dass alle **Fristen** und **Zeiten** eingehalten werden und **informieren** unsere Mandanten unverzüglich über unvorhergesehene und wichtige Entwicklungen.

Verhandlungen

Wir sind durch ständige **Fortbildungen** und durch jahrelange **Erfahrungen** geübte, versierte, charmante und unnachgiebige **Verhandler**. Gerichtliche und außergerichtliche Verhandlungen mit der Gegenseite führen wir **gern, zielbewusst, verbindlich** und **zäh**. **Vergleiche** schließen wir - nach sorgfältiger **Abstimmung mit unseren Mandanten** - gern. In manchen Rechtsgebieten erreichen wir **außergerichtliche Vergleiche** inzwischen in **80 % unserer Mandate**. Dadurch sparen wir viel **Zeit, Energie und Geld**. Vor Gericht achten wir besonders auf **schnelle Einigung** zum Wohle unserer Mandanten, können aber auch - bei guter Prognose - **langwierige Prozesse** in Gang setzen, um das Beste für die Mandanten heraus zu holen. **Zeugen- und Sachverständigenvernehmungen** haben wir zu diesem Zweck trainiert.

Wir freuen uns über Ihren Anruf: 0371 909872 - 0